

Pressemitteilung

Schömborg, 1. Oktober 2026

Wenn Erfahrung aus der Spritzerei auf Vertrieb trifft

priomold stärkt sein Vertriebsteam mit langjähriger Kunststoff- und Spritzgusskompetenz

Bei der priomold GmbH wird vorhandene Erfahrung künftig noch stärker mit der Kundenberatung verbunden: **Murat Özdemir wechselt ab Oktober innerhalb des Unternehmens von der Spritzerei in den Vertrieb.** Als bisheriger Schichtführer kennt er die Abläufe in der Produktion aus erster Hand und bringt zudem jahrzehntelange Berufserfahrung aus der Kunststoffverarbeitung mit. Als Kunststofftechniker, ehemaliger Produktionsleiter und ehrenamtlicher IHK-Prüfer für Kunststofftechnik verfügt er über ein breites Fachwissen, das er künftig direkt in die Kundenberatung einbringen wird.

Vom Schichtführer in den Vertrieb

Für Murat Özdemir ist der Wechsel zugleich eine Rückkehr und eine Weiterentwicklung innerhalb von priomold. Bereits in der Vergangenheit war er Teil des priomold-Teams und als Schichtführer in der Spritzerei tätig. Nach weiteren beruflichen Erfahrungen außerhalb des Unternehmens ist er in diesem Jahr zu priomold zurückgekehrt. Ab Oktober übernimmt er nun Aufgaben im Vertrieb und wechselt damit von der unmittelbaren Produktionsverantwortung in den direkten Austausch mit Kunden und Interessenten.

Sein bisheriger Aufgabenbereich und seine neue Rolle verbindet vor allem eines: das direkte Verständnis dafür, wie sich Kundenanforderungen im Kunststoffspritzguss umsetzen lassen. Murat kann Wünsche und technische Anforderungen aus dem Kundengespräch unmittelbar aus Sicht des Spritzgusses bewerten und in konkrete fertigungstechnische Fragestellungen übersetzen. Dabei fließen seine langjährige Erfahrung aus der Spritzerei und sein tiefes Verständnis für die Kunststoffverarbeitung direkt in die Beratung ein. So lassen sich Anforderungen frühzeitig präzisieren, mögliche Stolperstellen schneller erkennen und gemeinsam mit dem Kunden zielgerichtet Lösungen für das jeweilige Bauteil entwickeln.

„Ich kenne die Abläufe bei priomold aus der täglichen Arbeit in der Spritzerei. Jetzt freue ich mich darauf, diese Erfahrung stärker in den Austausch mit unseren Kunden einzubringen“, sagt Murat Özdemir. „Für mich ist das eine spannende neue Aufgabe, bei der ich mein Wissen aus der Kunststofftechnik und der Produktion auf eine andere Weise einsetzen kann.“

Unterschiedliche Perspektiven ergänzen sich

Mit dem internen Wechsel erweitert priomold sein Vertriebsteam gezielt um eine weitere technische Perspektive. Bereits Stefan Geist bringt seine Erfahrung aus der Konstruktion in den Vertrieb ein. Mit Murat Özdemir kommt nun zusätzlich die Sichtweise aus der praktischen Kunststoffverarbeitung und Spritzerei hinzu.

Damit treffen im Vertrieb unterschiedliche Erfahrungen entlang der Prozesskette aufeinander: von der Konstruktion über die praktische Fertigung bis hin zur Kundenberatung. Für priomold entsteht dadurch ein Team, das technische Fragestellungen aus verschiedenen Blickwinkeln betrachten und Kunden noch praxisnäher begleiten kann.

„Genau diese unterschiedlichen Perspektiven machen unser Vertriebsteam stärker“, erklärt Thomas Schönbacher, Geschäftsführer der priomold GmbH. „Stefan kennt die Anforderungen aus der Konstruktion, Murat bringt seine langjährige Erfahrung aus der

Spritzerei und Produktion ein. Dass wir dieses Know-how aus den eigenen Reihen weiterentwickeln und in den Vertrieb übertragen können, freut uns besonders.“

Auch aus Sicht des Kundenmanagements bietet die neue Konstellation einen klaren Mehrwert. Denn je tiefer technische Anforderungen bereits im ersten Austausch verstanden und eingeordnet werden können, desto gezielter lassen sich Kundenprojekte begleiten und Lösungen entwickeln.

„Ich freue mich, zu sehen, wie unser Team weiter wächst und sich fachlich entwickelt. Mit Murat gewinnen wir zusätzliche Expertise direkt aus der Kunststoffverarbeitung und dem Spritzguss. Dadurch können wir die Anforderungen unserer Kunden noch genauer verstehen, technisch tiefer einsteigen und sie auf ihrem Weg zur passenden Lösung noch besser begleiten“, sagt Tobias Camek, Leiter Kundenmanagement bei priomold.

Verstärkung mit Blick auf weiteres Wachstum

Der interne Wechsel kommt für priomold zu einem wichtigen Zeitpunkt. Das Unternehmen baut seine internationalen Aktivitäten weiter aus und legt dabei unter anderem einen stärkeren Fokus auf den britischen Markt. Während ein Teil des Vertriebsteams künftig verstärkt die Aktivitäten in Großbritannien vorantreibt, schafft Murat Özdemir zusätzliche Unterstützung für den deutschen Markt sowie für weitere internationale Kunden.

Dabei bleibt der persönliche und technische Austausch ein wichtiger Bestandteil der Kundenbetreuung. Mit seiner Erfahrung aus der Kunststoffverarbeitung ergänzt Murat das Vertriebsteam genau um die Perspektive, die bei vielen Kundenfragen entscheidend ist: die Sicht aus der praktischen Fertigung.

Für priomold ist der Wechsel damit mehr als eine Veränderung des Aufgabenbereichs. Er steht beispielhaft dafür, wie vorhandene Fachkompetenz im Unternehmen weiterentwickelt und an anderer Stelle eingesetzt werden kann. Erfahrung aus der Produktion, Wissen aus der Konstruktion und Nähe zum Kunden wachsen dabei noch enger zusammen.




MURAT ÖZDEMİR
KUNDENMANAGEMENT
+49 (0) 7084 976969 113
m.oezdemir@priomold.de
www.priomold.de
Gewerbestr. 6, 75328 Schömberg

Über priomold GmbH

priomold GmbH ist spezialisiert auf die schnelle und wirtschaftliche Herstellung von Kunststoff-Spritzgussteilen für Prototypen und Kleinserien. Jährlich werden über 700 neue Werkzeuge im Rapid-Tooling-Verfahren realisiert. Ergänzend bietet das Unternehmen Engineering-Support im Bereich Kunststofftechnik und begleitet Entwicklungsprojekte von der Bauteilauslegung bis zur fertigungsgerechten Umsetzung. Gefertigt wird mit Aluminium-Werkzeugen, die seriennahe Qualität bei deutlich verkürzten Durchlaufzeiten ermöglichen. Das schnellste Formenbauprojekt wurde in zwei Werktagen umgesetzt, im Durchschnitt steht ein neues Werkzeug innerhalb von zwei bis drei Wochen zur Verfügung. priomold beliefert Unternehmen aus Branchen wie Elektrotechnik, Medizintechnik, Automotive und Industrie mit funktionalen Bauteilen für Entwicklung, Validierung und Kleinserie.

www.priomold.de

Kontakt für Rückfragen
Celine Jensen – Marketing Specialist
+49 (0) 7084 976969 252
marketing@priomold.de